

**Für Kundenwünsche
haben Sie ein
offenes Ohr?**

**Dann sind Sie bei
uns richtig!**

EMRAmed zählt mit der Muttergesellschaft MPA Pharma zu den Pionieren und Marktführern im Re- und Parallelimportgeschäft und ist seit mehr als drei Jahrzehnten als Pharmavertrieb etabliert. Mit unserem Know how und dem sicheren Gespür für Aktualität und Qualität erschließen wir neue Handelskanäle und steigern kontinuierlich unseren europaweit anerkannten Erfolg.

Wir schaffen spannende Herausforderungen und internationale Berufsperspektiven für aufgeschlossene Menschen wie Sie, die ihre Ideen in unser erfolgreiches Team einbringen und die Entwicklung des Unternehmens mitgestalten wollen. Wir bieten einen interessanten Arbeitsplatz in einem modernen Unternehmen mit flachen Hierarchien und die Zusammenarbeit in multikulturellen Teams.

EMRA med.

Qualität in jeder Beziehung

EMRAmed Arzneimittel GmbH

Personalabteilung
z.Hd. Herr Wolschon
Otto-Hahn-Str. 11
22946 Trittau
Tel.: 04154 / 806-327
E-Mail: Personal@MPAPharma.de



Wir bieten für unseren Standort in Trittau zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vollzeitposition als:

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst – Abteilung Kundenservice Apotheke (m/w)

→ Ihr Aufgabengebiet

- Eigenverantwortliche Kontakt- und Gesprächsplanung
- Kontinuierlicher Ausbau der neu gewonnenen Kunden und der Bestandskunden
- Aktiver Verkauf der von EMRAmed oder verbundener Unternehmen angebotenen Artikel, Ausbau der Sortimentsliste
- Vermittlung von grundsätzlichen Informationen über den Bereich des Arzneimittelmarktes und der Arzneimittelimporte. Stichwort: Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erarbeitung und Klärung von Zahlungsbedingungen und Konditionen
- Aktive Neukundengewinnung
- Konfliktmanagement z.B. beim Zahlungsverkehr/ Zahlungsbedingungen, Rechnungslegung
- Übernahme der über die Auftragsannahme eingehenden Vorgänge

→ Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung als Pharmazeutisch-kaufmännische/r Angestellte/r oder Kaufmännische Ausbildung
- Deutsch verhandlungssicher in Wort & Schrift
- Vertriebserfahrung; Erfahrung im Verkauf von Pharmaprodukten
- Gute MS Office Kenntnisse

→ Ihre Persönlichkeit

- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Schriftliche und mündliche Ausdrucksfähigkeit
- Ziel- und lösungsorientiert
- Teamfähig
- Umsetzungsstark und belastbar

Fühlen Sie sich angesprochen?

Reizt Sie die Arbeit in einem wachstumsorientierten, innovativen Unternehmen mit attraktiven Leistungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Bewerbung behandeln wir vertraulich und Ihre personenbezogenen Daten gemäß geltender EU-Datenschutzgrundverordnung.
Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!