

**Sie sind ein
Produkt-Fan?**

**Dann sind Sie bei
uns richtig!**



EMRAmed zählt mit der Muttergesellschaft MPA Pharma zu den Pionieren und Marktführern im Re- und Parallelimportgeschäft und ist seit mehr als drei Jahrzehnten als Pharmavertrieb etabliert. Mit unserem Know how und dem sicheren Gespür für Aktualität und Qualität erschließen wir neue Handelskanäle und steigern kontinuierlich unseren europaweit anerkannten Erfolg.

Wir schaffen spannende Herausforderungen und internationale Berufsperspektiven für aufgeschlossene Menschen wie Sie, die ihre Ideen in unser erfolgreiches Team einbringen und die Entwicklung des Unternehmens mitgestalten wollen. Wir bieten einen interessanten Arbeitsplatz in einem modernen Unternehmen mit flachen Hierarchien und die Zusammenarbeit in multikulturellen Teams.

EMRA med.

Qualität in jeder Beziehung

EMRAmed Arzneimittel GmbH

Personalabteilung
z.Hd. Herr Wolschon
Otto-Hahn-Str. 11
22946 Trittau
Tel.: 04154 / 806-327
E-Mail: Personal@MPAPharma.de

Wir bieten für unseren Standort in Trittau zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vollzeitposition als:

Produktmanager (m/w/d)

→ Ihr Aufgabengebiet

- Markenverantwortung für Produktkategorien unter Berücksichtigung von Umsatz, Deckungsbeitrag, Wettbewerb & Marktanteilen
- Kontinuierliche Wettbewerbsanalyse & Ableitung von Gegenmaßnahmen
- Bewertung der Marktauswirkungen von Neueinführungen auf Bestandssortiment
- Initiierung von verkaufsfördernden Aktionen in Abstimmung mit Sales & Marketing
- Abgestimmte Vorgehensweise bei firmen- & länderübergreifenden Produkten
- Monitoring von Beständen und Reichweiten
- Budget-/Forecast und Absatzplanung des Sortiments & Erstausrüstungsmengen für optimalen Markteintritt
- Neuaufnahmen/ Bestandssortiment: Abweichungsanalysen & Datenkorrektur für WaWi-Systeme
- Preismanagement unter Berücksichtigung der Spezifika des Arzneimittelimportmarktes
- Meldung der Artikel- & Preisinformationen
- Rabattvertragsmanagement

→ Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Marketing oder vergleichbare Ausbildung
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort & Schrift
- Gute Präsentationsfähigkeiten
- Mehrjährige Berufserfahrung, gerne im Pharmabereich oder Produktmanagement
- Hohe soziale Kompetenz gepaart mit Überzeugungskraft
- Gute Software Kenntnisse: MS Office, Lauer-Fischer Taxe, Vertriebs-/Einkaufs-/Planungssysteme
- Erfahrung im Umgang mit Business Intelligence von Vorteil

→ Ihre Persönlichkeit

- Eigenständige Arbeitsweise und ganzheitliches Denken
- Verhandlungsgeschick und gute Ausdrucksfähigkeit
- Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen und strukturierte Arbeitsweise
- Zielorientiert und teamfähig
- Umsetzungsstark und belastbar
- Hands-on Mentalität

Fühlen Sie sich angesprochen?

Reizt Sie die Arbeit in einem wachstumsorientierten, innovativen Unternehmen mit attraktiven Leistungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Bewerbung behandeln wir vertraulich und Ihre personenbezogenen Daten gemäß geltender EU-Datenschutzgrundverordnung.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!